

Área Ceballos

12 Pasos para Iniciar su Negocio!

1. ORIENTACION

Asiste a la Orientación para determinar sus necesidades de Inventario. Haga su decisión y trabaje con su Directora para hacer la orden inicial y aprovechar todos los beneficios, sin leer toda la información puede resultar en una pérdida de mas de \$700 en bonos. Puede Aplicar para la tarjeta de Crédito de Chase, por parte de Mary Kay.

2. PAGINA WEB PERSONAL

Entre al sitio electrónico www.marykayintouch.com para crear su sitio electrónico personal por solo \$25.00 el primer año.

3. CUENTA DE BANCO

Valla a cualquier banco que le ofrezca cuentas de cheques y debito gratis. Mantenga su tarjeta del negocio y sus finanzas separadas! Por favor lea la hoja de como manejar su dinero.

4. TARJETAS DE NEGOCIO

Entre en el sitio electrónica www.mkconnections.com le recomiendo comience con el paquete completo

5. LISTA DE PERSONAS CONOCIDAS

(Estas personas serán el principio de su negocio) No los pre-juzgue...y haga una marca especial (*) al lado de las personas que le gustaría que estuvieran en su equipo.

6. DEBUT EMPRESARIAL

Esta es la "Gran Apertura" de su negocio. Invite a todos sus amigos, compañeros de trabajo, familia y vecinos . (Esto solamente puede hacerse después que su inventario llegue) Después de poner la fecha, haga copias de invitaciones. Están en: www.lupitaceballos.com

7. SISTEMA PROPAY

Con esta cuenta puede recibir pagos de tarjetas de crédito y en 24-48 horas esta disponible en su cuenta. Entre a www.marykayintouch.com y encontrara Propay con la información

8. EDUCACION DE NUEVAS CONSULTORAS

Lee este paquete completo; puede hacerlo cuantas veces quiera. En su equipo de trabajo recibe CD's; es importante que también los escuche porque es parte de la educación.

9. REUNIONES DE ÉXITO

Asista a las Reuniones de Éxito de su Área Todas las semanas y recibe el Broche de MK. Las reuniones no son mandatorios, pero las "Consultoras que asisten a las reuniones son las mas exitosas y logran sus metas mas rápido"

10. MANTÉNGASE EN CONTACTO CON SU DIRECTORA

Su Directora permanecerá cerca de aquellas que trabajan. Llama a su Directora con sus preguntas

11. FAMILIARIZARSE CON LOS PRODUCTOS

Es importante que conozca todos los producto, que los use y tome tiempo para conocerlos. Lea los libros y vea los videos que vienen dentro del Equipo Inicial

12. DISFRUTE SU NEGOCIO

Esta es una gran oportunidad y usted merece lo mejor. Aproveche de todos los beneficios que ofrecen. Recuerde el entusiasmo es su mejor arma de ventas! Concéntrese en ayudar a otros y haciéndolo se ayudara a usted misma!

PLAN PARA TU NEGOCIO PODEROSO

¡Independientemente a las razones que apoyan tu decisión de convertirte en Consultora de Mary Kay, desearás tomar un enfoque muy lógico y racional en la realización de tu decisión al inventario en torno a tu tiempo disponible, ganancias inmediatas y el flujo de ganancias que dependen del mismo!! ¡Ahora siguen los próximos 6 pasos para realizar tu mejor decisión de negocio!!



PASO 1 – A QUIEN CONOCES . . .

Haz una amplia lista de 30 faciales / anfitrionas prospectas para clases del cuidado de la piel. No hay necesidad de prejuizar sus respuestas. El único requerimiento- ¡¡ella debe tener piel!!.

Familia, amistades, compañeros de trabajo, conocidos, vecinos. (Además, indica con un asterisco (*) a cada nombre que consideres sería bueno en el negocio. ¡¡Tu primer miembro de equipo!!)

1- _____	11- _____	21- _____
2- _____	12- _____	22- _____
3- _____	13- _____	23- _____
4- _____	14- _____	24- _____
5- _____	15- _____	25- _____
6- _____	16- _____	26- _____
7- _____	17- _____	27- _____
8- _____	18- _____	28- _____
9- _____	19- _____	29- _____
10- _____	20- _____	30- _____

PASO 2 – ES TU TIEMPO, INVIERTELO SABIAMENTE . . .

I. CLASE DE CUIDADO DE LA PIEL

- **\$250.00** ventas promedio
- Asistencia de 3 a 6 personas
- Duración de 1 a 2 horas

II. FACIAL

- **\$90.00** ventas promedio
- Asistencia de 1 a 2 personas
- Duración de 45 minutos a 1 hora

REALIZANDO POR SEMANA...	GANANCIA BRUTA SEMANAL	HORAS SEMANALES	GANANCIA BRUTA MENSUAL	HORAS MENSUALES
1 Clase y 1 Facial	\$170.00	3	\$680.00	12
2 Clases y 1 Facial	\$295.00	5	\$1,180.00	20
3 Clases y 2 Faciales	\$465.00	8	\$1,860.00	32
3 Clases y 3 Faciales	\$510.00	9	\$2,040.00	36
4 Clases y 3 Faciales	\$635.00	11	\$2,540.00	44
5 Clases y 5 Faciales	\$850.00	15	\$3,400.00	60

¡Esta es una fabulosa ganancia!

PASO 3- CUANTAS CARAS . . .

Para determinar la cantidad de producto que desearías considerar mantener en inventario, visualicemos el número de caras que estarás trabajando. Con tu programa actual, si una clase toma de 1 a 2 horas y un facial toma de 45 minutos a 1 hora ¿cuántas estarás considerando ubicar en tu semana?

de Clases Semanal _____ X 4 Caras por Clase = _____ CARAS

de Faciales Semanal _____ X 1 Cara por Facial = _____ CARAS

CARAS SEMANALES _____

Ahora determina ¿a cuántas caras le estarás aplicando el producto MENSUALMENTE?

Total de Caras Semanal _____ X 4 Semanas = _____ ¡CARAS MENSUALES!

**Meta: 40 Caras en su primer mes como Consultora se Ganara:
Su Bata Profesional!**



PASO 4 - ¿CUANTO INVENTARIO NECESITO?

Refiérete a tu hoja de "Inventario De Área". Repasa cada paquete y sombrea el número de caras a cubrir por cada uno. (¡¡Con Inventario de Productos, la Administración del Tiempo es EFICIENTE y el FLUJO DE GANACIAS es **INMEDIATO!!**). Basado en mi número proyectado de Caras Mensual, estaré necesitando invertir en el paquete...

_____ **Empresarial** (4,800)

_____ **Profesional** (3,600) _____ **Primera** (3,000) _____ **Superior** (2,400)

_____ **Aumentado** (1,800) _____ **Básico** (1,200) _____ **Uso Personal** (600)

¡¿VERDAD QUE HACE SENTIDO GANAR \$\$\$ INMEDIATAMENTE?!

PASO 5 - ¡¡HAGAMOSLO!!

1. Refiérete a tu folleto de "Premios de Estrella". Llene la encuesta y después llame a su Directora para orientación de las diferentes opciones de inversión (tarjetas de créditos, préstamos bancarios, préstamos familiares, de amistades u otros) confirma.

2. Paquete de Inventario que Necesitas y Premio A Eligir:

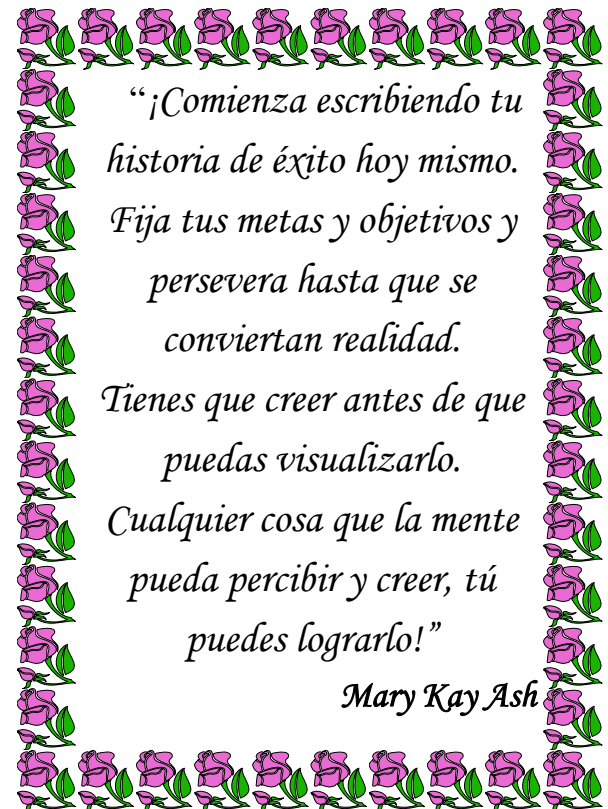
\$ _____

3. Encuentra las Opciones para Invertir:

(1) _____

(2) _____

4. Llamar a tu Directora con tu DECISION lo más pronto posible y ¡A COMENZAR!



“¡Comienza escribiendo tu historia de éxito hoy mismo.

Fija tus metas y objetivos y persevera hasta que se conviertan realidad.

Tienes que creer antes de que puedas visualizarlo.

Cualquier cosa que la mente pueda percibir y creer, tú puedes lograrlo!”

Mary Kay Ash

SI QUIERES HACER UNA CARRERA PROFESIONAL

¡¡Elija promoverse usted misma y ascenderá la Carera Mary Kay!!

PASO 6— COMPARTIR LA OPORTUNIDAD . . .

Haz una lista de tus 10 mejores amigas/familiares que tenga, que quizás se interesen en comenzar este negocio con usted. Mary Kay decía que solas tenemos una sola ala con que volar, pero con una amiga se convierte en dos y así pueden volar juntas mas fácil. No prejuigues, quizás le puede interesar. Pero también recuerda que nuestro trabajo como Consultora de Belleza Independiente, es preguntarle a cada una de las personas a quienes les demos el facial.

- | | | |
|-----------|----------|----------|
| 1- _____ | 2- _____ | 3- _____ |
| 4- _____ | 5- _____ | 6- _____ |
| 7- _____ | 8- _____ | 9- _____ |
| 10- _____ | | |

Beneficios por compartir la Oportunidad:

Cuando Inicias tu primer socia y hace su Pedido calificado, tu recibirás:
El Broche de Senior y el Collar de Perlas



Cuando Inicias dos socias y hacen su Pedido calificado, tu recibirás:
Broche de Senior, Collar de Perlas,
Y Pulsera de Perlas



Cuando Inicias tres socias y hacen su pedido calificado, tu recibirás: Broche de Estrella Reclutadora, Collar de Perlas, Pulsera de Perlas, Aretes de Perlas, y te graduarás como Saco Rojo!



Cuando Inicias cinco socias y hacen una producción mínimo de \$4,000 o mas, entre todo el equipo, comenzaras la calificación del uso del carro Mary Kay! (o la compensación de \$375 al mes) La calificación se completa entre 1-4 meses con la producción total de \$18,000 y 12 personas activas personales.



Cual Carro vas a escoger?



¡EXITO = “TU” USO PERSONAL!

Como una NUEVA CONSULTORA DE BELLEZA tu vas a querer asegurarte que tu estas usando ¡100% los productos de Mary Kay desde la cabeza a los pies! Si tu no estas usando “cada” producto de nuestro **Rollo de Viaje Esenciales de la Belleza-** ¡este es el perfecto lugar para comenzar hacer “shopping”! Haciendo esto tu te enamorarás de cada producto que tenemos y te sentirás mucho más confiada cuando comiences tu negocio. Tus clientas comprarán lo que tú le enseñes. ¡YO DESEO QUE TU TENGAS EL EXITO QUE TU TE MERECEES en el COMIENZO de tu negocio!

“Mi” Rollo de Viaje Esenciales de Belleza

BOLSILLO # 1

- Limpiadora Time Wise
- Humectante Time Wise
- Base
- Solución Día/Noche
- Crema para Ojos Time Wise
- Visibly Fit Body Lotion

BOLSILLO #2

- Compacto y Brochas
- 3 Sombras
- Rubor
- Labial
- Lip Gloss
- Delineador para Labios
- Delineador para Ojos
- Rimel
- Polvo Suelto / Polvo Compacto
- Corrector
- Eye Primer

BOLSILLO #3

- Desmaquillante
- Microdermabración
- Indulge Soothing Eye Gel
- Crema ó Gel Hidratante
- Oil Mattifier
- Beauty Blotters Oil Absorbers

BOLSILLO #4

- Manos de Seda
- Labios de Seda

ARTICULOS ADICIONALES

- 1 Compacto Pro
- 2 Delineadores para Ojos y Labios Adicionales
- 1 Delineador para Cejas
- 4 Lip Gloss
- 1 Set de Brochas Completas
- Juego Completo de Spa
- Tu(s) Fragancia(s) Preferida(s)

PASO #1– Elimina todas TUS OTRAS MARCAS! De cuidado de la piel y maquillaje de tu cajón.

PASO #2– Mira la lista de productos de “Uso Personal” de la izquierda. Marca todos los Productos de Mary Kay que tu estas usando actualmente. Entonces toma el libro de La Imagen y vete de “compras” para comprar los productos no marcados.

Escribe abajo tus colores escogidos

Base Escogida:	Colores de Rubor:
Color de Base:	1.
Sombras:	2.
1.	3.
2.	Colores de Labial:
3.	1.
4.	2.
5.	3.
6.	4.
7.	Colores de Lip Gloss:
8.	1.
9.	2.
Delineadores de Ojos:	3.
1.	4.
2.	Delineadores de Labios:
Delineador de Cejas:	1.
1.	2.
Rimel:	3.
Extras:	4.
1.	Fragancia Favorita:
2.	1.
3.	Colección de Spa:
4.	1.

Solo Imagina...

¡UNA GANANCIA DE \$10,000 EN SOLO SEIS MESES!

Razones por la cual las consultoras fallan:

- No suficiente inventario
- Balance de las tarjetas de credito altos
- No se pagan un cheque
- Un pobre manejo del dinero
- Pobre manejo del tiempo
- Pobre actitud (debido a lo anterior)
- Error: No metas semanales / enfoque



¡Solución: Las razones de HOY en día para estar emocionadas con Mary Kay!

- ¡Facil de vender!
- ¡La piel se ve y se siente diferente de inmediato!
- Clases del Cuidado de la Piel más rápidas.
- Menos costoso para los clientes.
- Fácil de fechar por la simplicidad y rapidez de la clase.
- ¡No formulas!
- Se vende explicando los beneficios de los productos.
- Fantásticas muestras.
- ¡Ganas el Privilegio del Descuento! Comenzando ahora, después de hacer una orden al 50% de descuento, cada orden hasta los próximos 2 meses va a cualificar para el 50% de descuento no importando la cantidad de esta.



El Paso 2 del Programa

¡Corre Tu Negocio con un “PLAN SEMANAL”!

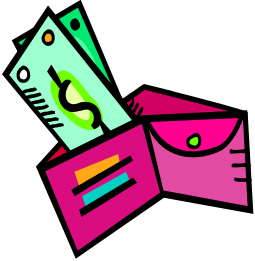
1. **Meta semanal de Ventas– ¡10 Basicos de Time Wise!** (limpiadora, humectante y base)
 - **Mínimo de \$600 en Ventas Semanales**
 - * Clases
 - * Hablar y vender
 - * Encuestas-muestras



2. **Manejo del Dinero Semanal**
 - Aumenta tu inventario, paga la tarjeta de crédito/préstamo, deposita el dinero y págate un cheque semanal.
 - Cada Fin de Semana, ordena para reemplazar los productos vendidos.
 - \$300 en ventas + \$50 tax y sección 2 = \$350 de orden.
 - \$250 para ...
 - * Pagar la tarjeta de credito/prestamo,
 - * Aumenta tu inventario hasta el nivel da ganancia,
 - * Escribe un cheque para la cuenta de la familia.

¡Pagarte un Cheque, La Parte Emocionante!

\$250 cada semana para la cuenta de cheque FAMILIAR (no te vallas de compras con el; asegúrate de depositarlo en la cuenta familiar y después te puedes ir de compras con la chequera familiar). ¡Tu y tu esposo deben ver los depósitos semanales! Esto es **\$1,000 mínimo mensual**, un pago de \$200 semanal, y esto sin vender lipsticks, sombras, fragancias, manos de seda, spa, etc. ¿Esto te emociona? Pagando un cheque a la cuenta familiar...



- ¡Saldas la tarjeta de crédito ó préstamo! Si tu comienzas con inventario completo (\$5,200 cargado a la tarjeta), @ \$250 por semana, el balance se pagará completo en aproximadamente 6 meses, Ó
- Si el balance del préstamo es de \$2,000-\$2,500, ¡¡este se pagará en 3 meses!!

Solo Imagina . . . 5 de 10 son “Juegos Milagrosos” (Time Wise + AM/PM + Base) a \$104 cada uno. Vamos a ver: Esto es alrededor de \$520 en Juegos Milagrosos más \$270 en básicos Time Wise—esto es \$790 en ventas a la semana ó \$395 costo más \$75 entre sección 2, tax y flete = \$480 en orden y ¡¡un cheque semanal de \$300!! (**x 4 semanas = \$1,200 en pagos mensuales a tu cuenta de cheque familiar**).

Solo Imagina . . . Vende 10 **Juegos Milagrosos** = \$1,000 en ventas a la semana. Esto es \$500 costo y \$100 entre sección 2, tax y flete = \$600 en orden y un cheque de ¡¡\$400 por semana!! Recuerda, ¡¡esto no incluye lipsticks, etc., y otras reordenes!! (**\$1,600 en pagos mensuales a tu cuenta de cheque familiar**)

Ahora Acuérdate,



Ninguna de estas cifras incluye las ventas de otros productos de Mary Kay, ninguna comisión por reclutamiento, bonos por reclutamiento, “Compensación del Carro” cheques de directora, etc. ¡estos números son de Time Wise y Juegos Milagrosos solamente! ¡¡Tu puedes seguir añadiendo!! Ahora, regresemos al principio,



SIMPLICIDAD:

- (1) Meta semanal de 10 Básicos de Time Wise ó Juegos Milagrosos,
- (2) Manejo del Dinero:
 - Tarjeta de crédito/préstamo
 - Inventario y
 - Pagarte



¿POR QUE SER UNA DIRECTORA?

Escribe tu propio cheque

VIAS DE INGRESOS	Unidad de 35 cons.	Unidad de 45 cons.	Unidad de 80 cons.	Unidad de 100 cons.
Ganancias por Ventas personales (\$1,200 en ventas)	\$600	\$600	\$600	\$600
Número de órdenes de la unidad (1/3 del tamaño de la unidad)	11	18	28	42
Producción mensual de la unidad (orden promedio \$450 x 1/3 unidad)	\$5,000	\$8,100	\$12,600	\$18,900
Comisión de Directora (producción de unidad x 13%)	\$650	\$1,053	\$1,638	\$2,459
Bono por volumen de producción	\$500	\$800	\$1,200	\$1,800
Producción Equipo Personal (producción de equipo x 13%)	\$390	\$650	\$650	\$800
Carro de la Compañía (\$ mensual + seguro parcial)	\$375 Pontiac Vibe	\$500 Grand Prix	\$900 Cadillac	\$900 Cadillac
Comisión por reclutamiento personal (\$100 por cada una con orden \$600+)	\$100	\$100	\$100	\$100
Bono por desarrollo de unidad (5 reclutas calificadas de \$600 c/u)	\$500	\$500	\$500	\$500
Total mensual	\$3,115	\$4,203	\$5,588	\$7,159
	x 12 meses	x 12 meses	x 12 meses	x 12 meses
Total Anual	* 37,380	* 50,436	* 67,056	* 85,908
Seguro de Vida Premium	\$25,000	\$50,000	\$100,000	\$100,000

* Ingresos adicionales como bonos por las Estrellas y cuando te conviertes en Directora "Senior".....Se paga mensual entre 4% - 6% en comisiones, dependiendo del números de descendientes" que tengas y su producción. Ejemplo: 8 Directoras de primera línea (hijas) que hagan \$100,000 en producción mensual x 6% = **\$60,000/** al año.

Responsabilidades de la Directora:

- Reuniones de Éxito Semanales con su unidad.
- Periódico de reconocimientos mensual.
- Los incentivos que desees escoger por logros alcanzados.
- Seguimiento a las integrantes potenciales en la unidad.
- Asistir al Seminario y a las Conferencias de Carrera.
- Asistir a la Conferencia de Liderazgo para Directoras.
- Continuar reclutando y vendiendo personalmente.

Comienzo Poderoso

Comienzo Empresarial



Comienzo Poderoso (30 Caras en 30 días)

Comienzo Empresarial (40 Caras en 30 días)



\$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____



\$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____



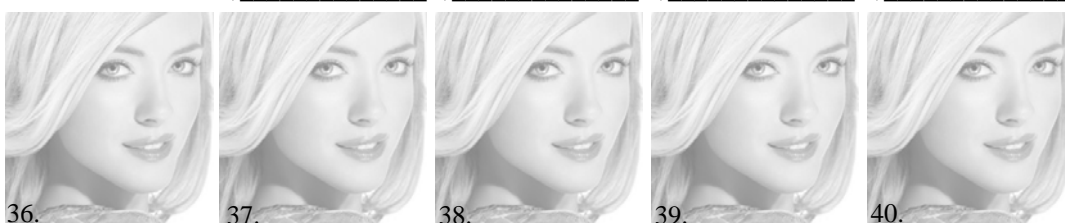
\$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____



\$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____



\$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____



\$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____ \$ _____

Nombre: _____

Completo:

Comienzo Poderoso

Comienzo Empresarial

Fecha: _____



Celebra tus Bellas Opciones **Area Ceballos**

Estrellas Consultoras! Pueden entrar a www.marykayintouch.com En la pagina principal haz clic en "CONCURSOS" y después en "Programa de Estrella" de acuerdo a tu nivel, escoge tu Premio!



Color 101



Bonos



Rollo de Viaje

EN SUS MARCAS LISTAS Y A VENDER - SOLAMENTE PARA NUEVAS CONSULTORAS!

AL POR MAYOR (TU COSTO)	Descuento	VALOR AL POR MENOR (LO VENDES POR)	REGALO COLOR 101	BONO DE LA COMPAÑIA	Totalmente Gratis**	Total en Valor al Por Menor	INVERSION APROXIMADA TOTAL Incluyendo Tax *Ejemplo de pago mensual (Si esta usando préstamo)
 \$4,800 Estrella Perla	50%	\$9,600 Suficiente para 50 Caras	Debe hacer su pedido dentro de 15 dias que sometió su Acuerdo, para recibir este bono Valor de \$113.50	Debe hacer su pedido el mismo mes o siguiente mes después de que sometió su Acuerdo, para recibir este bono \$600 Gratis	>\$713.50 Gratis + Escalera de Éxito Estrella Perla ‡	\$10,313.50	\$5,800 *\$345 - 30 Meses ○ 27 Labiales vendidos cada mes
 \$3,600 Estrella Esmeralda	50%	\$7,200 Suficiente para 40 Caras	Valor de \$113.50	\$600 Gratis	>\$713.50 Gratis + Escalera de Éxito Estrella Esmeralda ‡	\$7,913.50	\$4,400 *\$184 - 24 Meses ○ 15 Labiales vendidos cada mes
 \$3,000 Estrella Diamante	50%	\$6,000 Suficiente para 35 Caras <i>Comienzo Poderoso</i>	Valor de \$113.50	\$500 Gratis	>\$613.50 Gratis + Escalera de Éxito Estrella Diamante ‡	\$6,613.50	\$3,700 *\$155 - 24 Meses ○ 12 Labiales vendidos cada mes
 \$2,400 Estrella Rubí	50%	\$4,800 Suficiente para 25 Caras	Valor de \$113.50	\$400 Gratis	>\$513.50 Gratis + Escalera de Éxito Estrella Rubi ‡	\$5,313.50	\$3,000 *\$126 - 24 Meses ○ 10 Labiales vendidos cada mes
 \$1,800 Estrella Zafiro	50%	\$3,600 Suficiente para 18 Caras <i>Comienzo Perfecto</i>	Valor de \$113.50	\$300 Gratis	>\$413.50 Gratis + Escalera de Éxito Estrella Zafiro ‡	\$4,013.50	\$2,300 *\$96 - 24 Meses ○ 8 Labiales vendidos cada mes
\$1,200	50%	\$2,400 Suficiente para 10 Caras	Valor de \$113.50	\$200 Gratis	>\$313.50 Gratis	\$2,713.50	\$1,600 *\$89 - 18 Meses ○ 7 Labiales vendidos cada mes
\$600	50%	\$1,200 Suficiente para 6 Caras	Valor de \$113.50	\$100 Gratis	>\$213.50 Gratis	\$1,413.50	\$800 *\$67 - 12 Meses ○ 6 Labiales vendidos cada mes



Encuesta De Las Nuevas Manos De Seda

En una escala del 1 al 5 cual es tu grado de satisfaccion con las Manos de Seda?

1 2 3 4 5

Que es lo que mas te gusta acerca de este tratamiento?

Alguna vez probaste el Tratamiento Manos de Seda Original sin fragancia? SI NO

Si Si lo probaste cual prefieres Original Durazno

Te gustaria dar Tu opinion honesta acerca de otros productos MARY KAY y tener la oportunidad de recibir un Facial Gratis y \$15.00 dls. de Productos GRATIS? SI NO

Como te gustaria mas; tener el Facial compartiendolo con Amigas o sola? SOLA CON AMIGAS

Nombre _____

Telefono _____

Mejor Hora Para Llamar _____

Direccion _____

Tienes Consultora De Mary Kay?

SI (Su Nombre _____) NO



Encuesta De Las Nuevas Manos De Seda

En una escala del 1 al 5 cual es tu grado de satisfaccion con las Manos de Seda?

1 2 3 4 5

Que es lo que mas te gusta acerca de este tratamiento?

Alguna vez probaste el Tratamiento Manos de Seda Original sin fragancia? SI NO

Si Si lo probaste cual prefieres Original Durazno

Te gustaria dar Tu opinion honesta acerca de otros productos MARY KAY y tener la oportunidad de recibir un Facial Gratis y \$15.00 dls. de Productos GRATIS? SI NO

Como te gustaria mas; tener el Facial compartiendolo con Amigas o sola? SOLA CON AMIGAS

Nombre _____

Telefono _____

Mejor Hora Para Llamar _____

Direccion _____

Tienes Consultora De Mary Kay?

SI (Su Nombre _____) NO



Peach Smoothie Survey

On a scale 1-5, (with 5 being best) how would you rate the overall satisfaction of the Satin Hands Set?

1 2 3 4 5

What do you like best about the treatment?

Have you ever tried the original Mary Kay Satin Hands Set?

YES NO

If yes, which set do you prefer now? Original Peach

Would you be willing to give your honest opinion of other MK products in return for a free facial & \$15 free product?

YES NO

Would you rather receive your facial alone or with friends?

alone with friends

Name _____

Phone _____ Best time to call _____

Address _____

Do you have a Mary Kay Consultant?

YES _____ NO
her name



Peach Smoothie Survey

On a scale 1-5, (with 5 being best) how would you rate the overall satisfaction of the Satin Hands Set?

1 2 3 4 5

What do you like best about the treatment?

Have you ever tried the original Mary Kay Satin Hands Set?

YES NO

If yes, which set do you prefer now? Original Peach

Would you be willing to give your honest opinion of other MK products in return for a free facial & \$15 free product?

YES NO

Would you rather receive your facial alone or with friends?

alone with friends

Name _____

Phone _____ Best time to call _____

Address _____

Do you have a Mary Kay Consultant?

YES _____ NO
her name