



APRIL 2013, MARCH RESAPRIL 2013, MARCH RESULTS/ABRIL DE 2013, LOS RESULTADOS DE MARZO

# Pink DIAMONDS

Directora de Ventas/Sales Director: Denise Sosa

**Our monthly production goal is \$25K**

## Congratulations! / Felicitaciones!



**Queen of Sales/ Reyna de ventas:  
Isabel C. Molina**



**Queen of Faces  
Dorotea  
Reyes**

WE WANT TO MOVE 13 WOMEN UP THE CAREER PATH!!  
LOOKING FOR 13 WOMEN TO COMMIT TO THE NEXT STEP ON THE CAREER PATH  
SR. CONSULTANT?? RED JACKET??  
LETS JOIN THE 13% CLUB!!!!

## Welcome New Consultants! Bienvenidas Nuevas Integrantes!

**New Consultant/  
Nuevo consultor**

**From/  
De**

**Sponsored by/  
Patrocinado cerca**

Maria E. Gattamorta  
Rachel J. Prather

MIAMI, FL  
MIAMI, FL

D. Sosa  
D. Sosa

# You're off to a great start

ESTAS EN CAMINO A UN GRAN COMIENZO!

## Perfect Start / Comienzo Perfecto

15 Faces /

15 Marketing Plans /

15 Caras

15 Planes de Mercadeo

1.
2.
3.
4.
5.
6.
7.
8.
9.
10.
11.
12.
13.
14.
15.

1.
2.
3.
4.
5.
6.
7.
8.
9.
10.
11.
12.
13.
14.
15.

\$1,000 in  
Sales

\$500 w/s  
reorder

\$1000 en  
ventas

\$500 al  
mayoreo  
reorden

\$200
\$200
\$200
\$200
\$200

\$100
\$100
\$100
\$100
\$100

Shade  
Progress

## Power Start / Comienzo Poderoso

15 Faces /

15 Marketing Plans /

15 Caras

15 Planes de Mercadeo

16.
17.
18.
19.
20.
21.
22.
23.
24.
25.
26.
27.
28.
29.
30.

16.
17.
18.
19.
20.
21.
22.
23.
24.
25.
26.
27.
28.
29.
30.

\$1,000 in  
Sales

\$500 w/s  
reorder

\$1000 en  
ventas

\$500 al  
mayoreo  
reorden

\$200
\$200
\$200
\$200
\$200

\$100
\$100
\$100
\$100
\$100

Shade  
Progress



# ON TARGET FOR QUEEN'S COURTS En Marca Para Las Cortes



## On Target Queen's court of sales! Totales de unidad para la Corte de Ventas



IPAD 3 is a prize for either court!



#	Consultant Name/ Nombre de Consultora	YTD Retail/ Ventas al por Menor	YTD PC Prem & Add'l Credit/ Cliente preferido crédito	YTD Total/ Cliente preferido crédito
1	Dorotea Reyes	\$11,123.00	\$60.00	\$11,183.00
2	Jill A. Figueroa	\$7,208.00	\$0.00	\$7,208.00
3	E. Filgueiras	\$5,525.50	\$40.00	\$5,565.50
4	Aleida Cantillo	\$4,547.00	\$0.00	\$4,547.00
5	Margie Moreno	\$4,436.00	\$40.00	\$4,476.00
6	Isabel C. Molina	\$4,019.00	\$0.00	\$4,019.00
7	Raquel E. Filgueiras	\$3,775.50	\$20.00	\$3,795.50
8	Zenaida Colon	\$1,873.50	\$0.00	\$1,873.50
9	Lourdes Centeno	\$1,753.00	\$40.00	\$1,793.00
10	Yeleni Barrueta	\$1,689.00	\$0.00	\$1,689.00
11	Agnes Tano	\$1,506.50	\$0.00	\$1,506.50
12	Graciela P. Tarafa	\$1,477.00	\$0.00	\$1,477.00
13	Darcy A. Miranda	\$1,362.00	\$0.00	\$1,362.00
14	Altagracia M Ramirez	\$1,351.00	\$0.00	\$1,351.00
15	Rachel J. Prather	\$1,350.00	\$0.00	\$1,350.00
16	Ahsaki J. Alvarado	\$1,347.00	\$0.00	\$1,347.00
17	Daysi Lopez	\$1,279.50	\$0.00	\$1,279.50
18	Reyna C. Guzman	\$1,267.50	\$0.00	\$1,267.50
19	Silvia R. Paez	\$1,244.50	\$20.00	\$1,264.50
20	Alina Fallat Lopez	\$1,241.00	\$0.00	\$1,241.00

## On target Queen's Court of Sharing! Totales de unidad para la Corte del Compartir

#	Name/ Nombre de Consultora/	Seminar Qualified Recruits/ Consul- toras Calificas Para el Seminario	Earned Recruit Commission Credit/ Comisión Ganada
1	Raquel E. Filgueiras	7	\$1,368.17
2	Dorotea Reyes	1	\$130.14
3	Aleida Cantillo	2	\$55.81



Wholesale Production Scoreboard/  
Tu Orden al Mayoreo

Name/ Nombre	Amount/ Cantidad
Isabel C. Molina	\$798.00
Dorotea Reyes	\$673.50
Rachel J. Prather	\$602.50
Margie Moreno	\$420.00
Reyna C. Guzman	\$242.25
A. Saint Joy	\$231.00
Maria Ribas	\$200.00
Yeleni Barrueta	\$172.00

Team Building/  
En camino a la Abejita

Name/ Nombre	Recruits/ Reclutas
Denise Sosa	2



Love Checks/  
En camin Checkes del Corazon por  
Compartir o a la Abejita

13% Recruiter Commission Level/ 13% Nivel de la Comisi3n del reclutador	
Denise Sosa	\$563.03



# Team Builders and their teams Lideres y su Equipo

Senior Consultants/  
Consultoras Senior

Recruiter :Yeleni Barrueta  
Mayra Garcia  
Luz C. Rios

Recruiter :Aleida Cantillo  
Yeleni Barrueta  
\* Agnes Tano

Recruiter :Raquel E. Filgueiras  
Yolanda D. Chamorro  
Ivania Filgueiras  
\* Ahsaki J. Alvarado  
\* Jazmin J. Castillo

\* E. Filgueiras  
\* Glennys A. Martinez  
# Mariela Alvarado  
# Jenny Bellolio  
# Diana Benavides  
# Dulce Cruz  
# Sandra Gonzalez  
# Reynayira Guido  
# Leidy L. Laya  
# Odilda J. Martinez  
# Vanessa Monsalve  
# Reyna Orts  
# Carmen Rojas  
# Suset I. Roque  
# Maika Turcios  
# Claudia L Villarraga

Recruiter :Margie Moreno  
Alina Fallat Lopez  
# Raina P. Mack

Recruiter :Dorotea Reyes  
Jill A. Figueroa



## TEAM BUILDING PROMOTION

April 1– April 30, 2013

### start

Start Something Beautiful™  
for only ~~\$100~~ \$75!\*

When a new Independent Beauty Consultant starts her Mary Kay business by April 30, the beautiful Starter Kit is hers for only \$75!\*

That \$25 savings makes it even more beautiful, don't you think?



### sell

Sell Something Beautiful  
and earn up to \$150 credit!\*\*\*

When your brand-new team member sells the products that women love, she can get a credit to jump-start the story of her success. If she places her first product order by May 31, she can receive one of these great credit\*\* offers!

- \$150 credit on an \$1,800 wholesale order
- \$75 credit on a \$600 wholesale order



### share

Share Something Beautiful  
and look fabulous doing it!

**With the It's Raining Red Team-Building Challenge** also going on right now, both you and your new team members have the opportunity to wear something beautiful – a FREE red jacket! Just add three or more qualified\*\*\* new personal team members by June 30, 2013, to earn the red jacket of your choice plus other gorgeous accessories!



# Plan your month / Planea tu Mes

## april company dates

- April 1 Postmark cutoff for consultants to mail DIQ commitment forms to begin DIQ this month
- April 8 Online DIQ Commitment form available. Seminar 2013 priority registration begins. Details on [www.marykayintouch.com](http://www.marykayintouch.com)
- April 9 Spring 2013 PCP mailing of Month 2 mailer begins.
- April 10 New Director education begins. Any directors who haven't taken the class yet are welcome. Last day to submit online DIQ forms.
- April 15 Last Day to enroll online for the Summer 2013 Preferred Customer Program for The Look
- April 29 Deadline for Consultants' phone orders (until 10 p.m. CST) Last day to register for May New Sales Dir. class
- April 30 Seminar 2013 Priority Registration ends. Last business day of the month. Orders and Consult. Agreements mailed or delivered to the Branch offices must be received by 7 p.m. local time to count toward production. Deadline for Consultants' online orders (9 p.m. CST). Online Consultant Agreements accepted until midnight CST.

## abril fechas para recordar

- |  |   |
|--|---|
| <p><b>1</b> Se vence el plazo postal para que las Consultoras de Belleza Independientes manden por correo sus formularios de intención para comenzar la calificación de Directora de Ventas Independiente este mes.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ A partir de las 6 a.m. (hora central) están disponibles en línea los formularios de intención para Directoras de Ventas Independientes en Calificación.</li> <li>▪ Comienza la inscripción prioritaria al Seminario 2013. Detalles en el sitio <i>Marv Kay InTouch®</i>.</li> </ul> <p><b>8</b> Comienza a mandarse por correo el envío postal del Mes 2 del Programa de Clientes Preferidos™. (Contempla de 7 a 10 días para su entrega.)</p> <p><b>9</b> Empieza la educación para nuevas Directoras de Ventas Independientes. Son bienvenidas todas las Directoras de Ventas Independientes que no han aprovechado esta oportunidad.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Último día para presentar en línea el formulario de intención de la Directora de Ventas en Calificación Independiente, disponible hasta la medianoche (hora central).</li> </ul> | <p><b>15</b> Último día para inscribirse en línea para el envío de <i>La imagen</i> de verano 2013 del Programa de Clientes Preferidos™ que incluye muestras exclusivas (hasta agotar existencias).</p> <p><b>29</b> Último día del mes para que las Consultoras de Belleza Independientes hagan pedidos por teléfono hasta las 10 p.m. (hora central).</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Último día para inscribirse en la educación para nuevas Directoras de Ventas Independientes de mayo.</li> </ul> <p><b>30</b> Concluye la inscripción prioritaria del Seminario 2013.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Último día del mes para que las Consultoras de Belleza Independiente hagan pedidos en línea hasta las 9 p.m. (hora central).</li> <li>▪ Se aceptan en línea Acuerdos de Consultora de Belleza Independiente hasta la medianoche (hora central).</li> </ul> |
|--|---|



## April Birthdays & MK Anniversaries / Cumpleaños & Aniversarios de la unidad

<b>Birthday/ Cumpleaños</b>	<b>Day/ Día</b>	<b>Anniversaries/ Aniversarios</b>	<b>Years/ Años</b>	<b>Anniversaries/ Aniversarios</b>	<b>Years/ Años</b>
Silvia R. Paez	2	Gloria Castillo	2	Yaidili Rivero	1
Jessica D. Espinel	3	Melissa M. Gonzalez	1	Maria E. Delbarrio	1
Dairy Espiritusanto	20	Yudy Santana	1	Chrisloren A. Flores	1
Heydi Yannelli	20	Heydi Yannelli	1	Taylor Lobo	1
Lourdes Franco	24	Yarai Callamo	1	Julissa Vidal	1
Suset I. Roque	26	Mariaelena Montero	1		
		Marta Montero	1		

From the Desk of:



Denise Sosa  
16321 SW 53rd Ter  
Miami, FL 33185  
denisemkconsultant@gmail.com  
305-767-6867

Deliver to the Exceptional/  
Entregue por favor al excepcional:

la promoción de desarrollo de equipo Comienza algo hermoso™  
1 al 30 de abril de 2013

**comienza**

¡Comienza algo hermoso™  
por solo ~~\$100~~ \$75!\*



\$75

Cuando una nueva Consultora de Belleza Independiente comienza su negocio Mary Kay antes del 30 de abril, ¡el hermoso Juego Inicial es suyo por solo \$75!\* Este ahorro de \$25 lo hace aún más hermoso, ¿no te

**vende**

Cuando tu nueva integrante de equipo vende los productos que les encantan a las mujeres, puede recibir un crédito para impulsar su historia de éxito. Si hace su primer pedido de productos antes del 31 de mayo, ¡puede recibir uno de estos fabulosos créditos\*\*!

¡Vende algo hermoso

- Un crédito de \$150 en un pedido de \$1,800 al mayoreo
- Un crédito de \$75 en un pedido de \$600 al mayoreo
- Un crédito de \$50 en un pedido de \$400 al mayoreo

**y gana un crédito de hasta \$150!\*\*\***



**comparte**

¡Comparte algo hermoso  
y luce fabulosa al hacerlo!

Con el reto "Lluvia de sacos rojos" que está en marcha este momento, tanto tú como tus integrantes de unidad tienen la oportunidad de llevar algo hermoso: ¡un saco rojo GRATIS! ¡Solo añade tres o más nuevas integrantes de equipo personal calificadas\*\*\* antes del 30 de junio de 2013 para ganar el saco rojo de tu elección además de otros fabulosos accesorios!

